



Vertriebsmanager B2C (m/w)

Sie arbeiten leidenschaftlich gerne mit Kunden, haben ein ausgeprägtes Kommunikationsverhalten und sind serviceorientiert? Sie entwickeln gerne Vertriebsideen? Sie lieben den permanenten Wandel und „einfach handeln“ sind nicht nur zwei Worte für Sie? Dann sind Sie beim S Broker genau richtig.

www.sbroker.de

Ihre Aufgaben:

- Persönliche Betreuung von Top-Kunden via Telefon, E-Mail und Events
- Planung und Durchführung von Kundenveranstaltungen, Seminaren und Webinaren
- Erstellung von Konzepten zur Kundengewinnung und -bindung
- Zusammenarbeit und Verhandlungen mit externen Partnern
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Projektmitarbeit inkl. Erstellung von Konzepten und Tests neuer Funktionalitäten

Sie bringen mit:

- Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium oder eine vergleichbare Bankenlaufbahn
- Erste Berufserfahrung in ähnlicher Funktion
- Sehr gute Börsen- und Wertpapierkenntnisse, Erfahrung im CFD-Handel wünschenswert
- Erste Projekterfahrung
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung

Wir bieten Ihnen:

Einen sicheren, spannenden und zukunftsorientierten Arbeitsplatz. Dabei legen wir vor allem Wert auf Teamarbeit und eine offene, von gegenseitigem Vertrauen geprägte Atmosphäre. Engagement und Eigeninitiative werden bei uns honoriert.

Einfach handeln und bewerben:

S Broker AG & Co. KG, Bereich Personal, Carl-Bosch-Str. 10, 65203 Wiesbaden
oder per E-Mail an jobs@sbroker.de. Bitte Ihre Gehaltsvorstellung und den frühestmöglichen Eintrittstermin nicht vergessen.

Für Vorabinformationen steht Ihnen Herr Patrick Eitzert unter 0611 / 2044-1301 gerne zur Verfügung.